

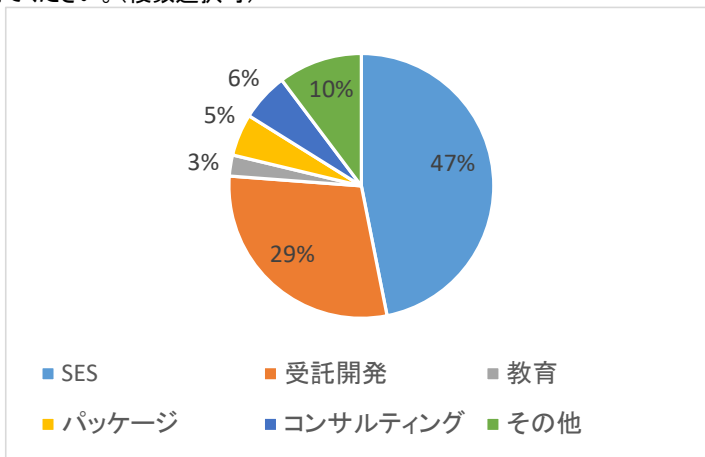
# JIET 活用状況に関するアンケート集計結果

※過去1年間の実績について教えてください。

2024年4月～5月調べ  
回答数:140社

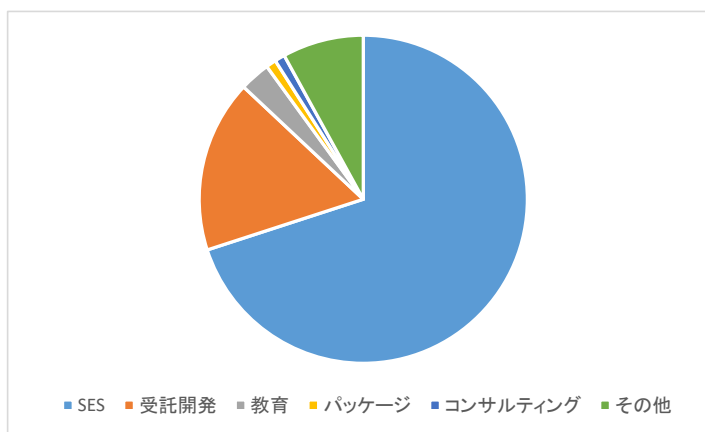
Q1 貴社の業務形態を教えてください。(複数選択可)

業務形態	割合	回答数
SES	47%	128
受託開発	29%	80
教育	3%	7
パッケージ	5%	14
コンサルティング	6%	16
その他	10%	28



Q2 Q1で複数選択された方へ  
それぞれの売上割合(全体を100とした場合の%)を教えてください。

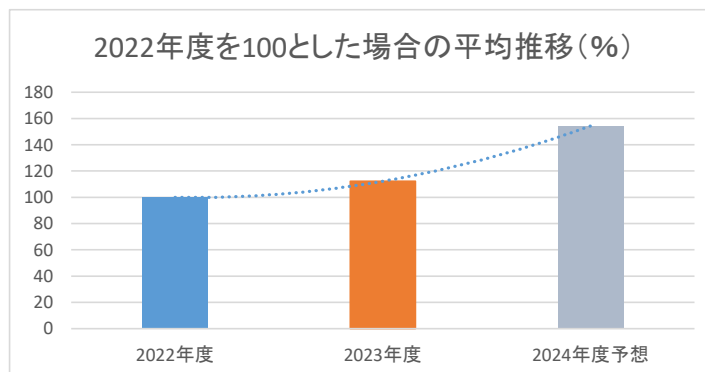
業務形態	割合
SES	70%
受託開発	17%
教育	3%
パッケージ	1%
コンサルティング	1%
その他	8%



Q3 前年度(2022年度)売上高、2023年度の売上高、次年度(2024年度)売上高見込みを  
教えてください。(単独決算・概数可)

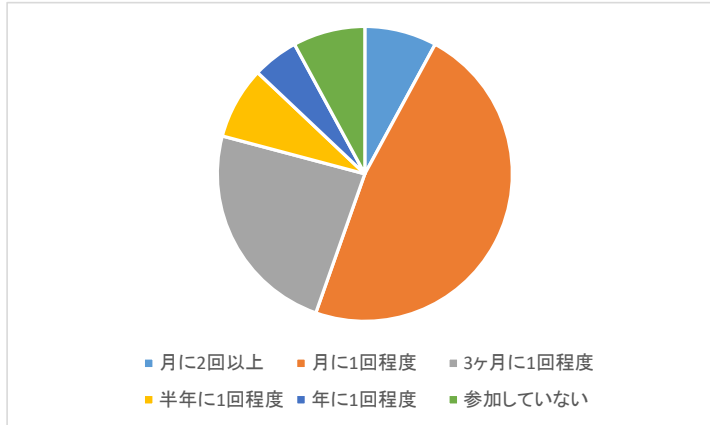
※2022年度を100とした場合の平均推移(%)

2022年度	100
2023年度	112.24
2024年度予想	154.35



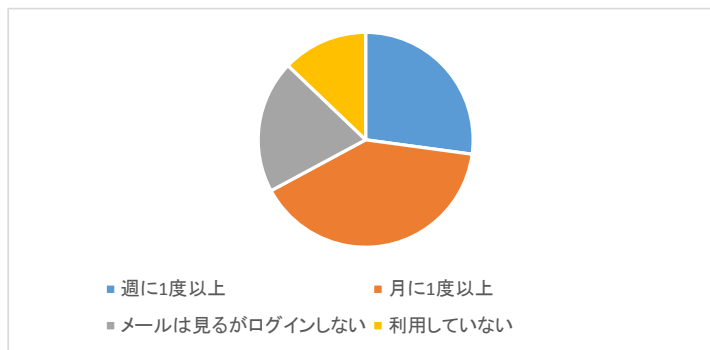
Q3 JIET商談会(交流会、例会、情報交換会、ミニ商談会等含む)への参加頻度を教えてください。

参加頻度	割合	回答数
月に2回以上	8%	11
月に1回程度	47%	66
3ヶ月に1回程度	24%	33
半年に1回程度	8%	11
年に1回程度	5%	7
参加していない	8%	11



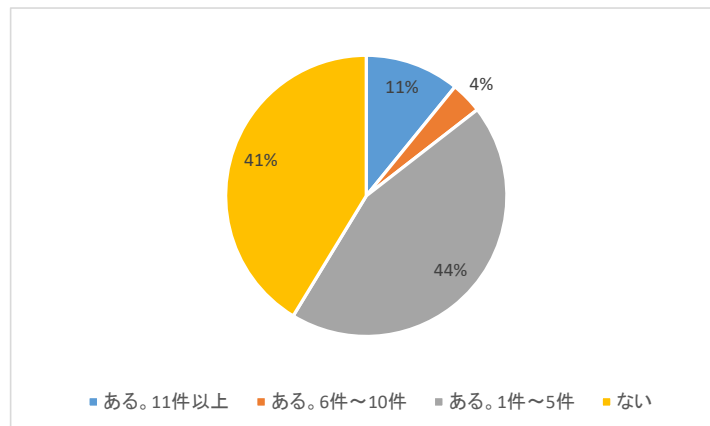
Q4 CHIPs(<https://www.cloud-hub.org/>)をご利用いただいていますか。

ログイン頻度	割合	回答数
週に1度以上	27%	38
月に1度以上	40%	56
メールは見るがログインしない	20%	28
利用していない	13%	18



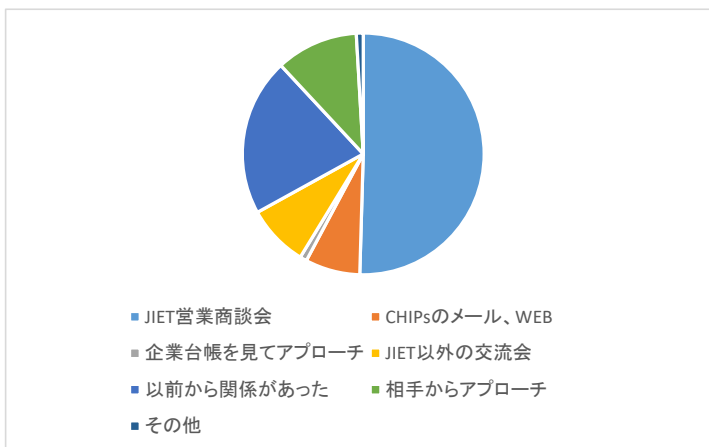
Q5 過去1年間においてJIET会員との成約実績はありますか？

実績	割合	回答数
ある。11件以上	11%	15
ある。6件～10件	4%	5
ある。1件～5件	44%	61
ない	41%	58



Q6 成約実績のあった方へ Q5の会員と知り合ったきっかけは何ですか？

きっかけ	割合	回答数
JJET営業商談会	50%	55
CHIPsのメール、WEB	7%	8
企業台帳を見てアプローチ	1%	1
JJET以外の交流会	8%	9
以前から関係があった	21%	23
相手からアプローチ	11%	12
その他	1%	1



Q7 成約実績のあった方へ 御社の成約実績において割合の高いのはどちらですか？

内容	割合	回答数
自社の案件	40%	30
自社の人財	47%	36
同じくらい	13%	10

Q8 成約実績のあった方へ 成約実績の総額(概算)を教えてください。

総額(概算)	割合	回答数
2,000万円以上	25%	19
1,001万円～2,000万円	16%	12
501万円～1,000万円	27%	21
500万円以下	32%	25

