

ビジネスの創出と良い取引の成立を目指して

# JSHIP

JJET magazine No. 26 / 2021 SEP

リニューアル  
創刊

イベントレポート  
第16回通常総会

拡大報告  
神奈川支部

SPECIAL TALK

## なぜ今 JJET なのか？

南出 健治 × 貝瀬 幸敏

特定非営利活動法人  
日本情報技術取引所 理事長

特定非営利活動法人  
日本情報技術取引所 広報委員会 委員長



TOP MESSAGE

2019年6月のJIET総会から、はや2年を経過し2期目の理事長を仰せつかりました株式会社オーパシステムエンジニアリングの南出です。

2020年はコロナによる全世界的な経済の停滞、医療崩壊などの混乱は現在も続いております。歴史を振り返った時、この年はターニングポイントと評価されると思います。この評価のブレはプラスかマイナスか分かりませんが、新しい時代に入ったと認識せざるを得ない状況です。リモートワークやオフィス不要論、巣ごもりなど日常生活や企業の在り方など新しいスタイルが次々と生まれてきました。ビジネスは対面（という言葉もコロナ禍で一般的になりました）が基本であり、コミュニケーションが最も重要であるという事が当たり前でした。従来のスタイルが変わることを否定はしませんが、良い所は残し融合させることが大切だと考えます。

JIETにおいても商談会、セミナー、委員会などはIT団体として、かなり早い時期にリモートに切り替えました。その後、ハイブリットと呼んでおりますが対面とリモートを共存させております。遠方の会員様と気兼ねなく商談やセミナーに参加頂ける事は我々にとっても大きなメリットとなりました。800社を超える会員様と共に有益な活動をしていきたいと思っております。

昨年度「就職氷河期世代の方向け短期取得コース事業」を厚生労働省から受託致しました。3か年計画の2年目となります。初年度はJIETとして初めて中央官庁の事業を行いました。軌道修正や反省点などを踏まえ、今期は万全の形で受講者の方々を教育し出口（就職）まで完結した活動を行っております。

今後は、アライアンスを今まで以上に活発にし、様々な分野でもお客様に提案できるような姿を作り上げたいと思っております。海外支部と意見交換を行い新しいサービスや製品をカタチにしていきたいと思っております。上記にかかわらず、JIETを活用し大きく展開できるような仕組みを作り上げます。今後も宜しくお願い申し上げます。

南出健治

JSHIP | No.26 | 2021 SEP |

- 2 TOP MESSAGE
- 3 SPECIAL TALK  
特集「なぜ今JIETなのか？」
- 8 イベントレポート  
第16回 通常総会
- 10 支部報告  
[Pickup] 東京支部
- 20 委員会報告  
[Pickup] 広報委員会
- 26 拡大報告  
[Pickup] 神奈川支部

編集 JIET 広報委員会  
編集長 貝瀬 幸敏  
編集委員 藤生 香織  
宮本 英幸  
八代 隆晃  
事務局 須賀 貞裕  
Special Thanks 池邊 和孝 (青年委員会)  
デザイン yoshiyuki kamata designworks

SPECIAL TALK 特別非営利活動法人 日本情報技術取引所 理事長 南出 健治 × 広報委員会 委員長 貝瀬 幸敏



# WHY JIET?

「もっとJIETを知ってほしい」。そんな思いのもと、大幅にリニューアルした会報誌「J-SHIP」。IT業界に新しい風を吹き込む媒体として、ますますの活用が期待されている。JIET設立から25年。コロナによって世界が大きく変わる中、なぜいまJIETが必要とされているのか。JIETは今後、会員企業にどんな価値を提供できるのか。南出健治理事長と広報委員会の貝瀬幸敏委員長が語り合った。

文/高野 朋美 写真/宮岡 亨



「変化」に合わせて  
「進化」してきた

貝瀬 面と向かって対談するのは、今回が初めてですね。

南出 確かにそうですね。食事をしながら会話をしたことはありませんが。

貝瀬 このような機会をいただき、うれしい限りです。今回の対談テーマは「なぜ今 JIET なのか」。そもそも、理事長が JIET に入会したのは、どんないきさつからでしょうか。

南出 私が入会したのは 1996 年。32 歳のときでした。自分の会社を 1985 年に設立し、製造業の生産管理システムを中心に手がけていたのですが、その 5 年後、バブル崩壊によって仕事がゼロに。そんなとき、先輩から、ビジネスに

つながる商談会をしている団体があると聞き、背に腹は代えられない思いで入会しました。それが JIET でした。

貝瀬 なるほど。実は私も同じ頃、JIET の理事を務めておられる方から「いい団体があるよ」と誘われて入会しました。

南出 当時と比べると、JIET はずいぶん変わりました。現在の会員数は 800 社弱に落ち着いていますが、ピーク時には 1300 社にも達したことがあります。というのも、当時、大手 Sler (エスアイアー) が、JIET の商談会を人材確保に活用していたからなんです。あの頃の商談会で交わされていたのは、企業との直取引による受託開発案件ではなく、IT の労働力を他社に提供する SES (システムエンジニアリングサービ

ス) の案件がほとんどでした。

ところが、その状況が一変する出来事が起こりました。リーマンショックです。会員数がまたたく間に激減し、JIET の存続が危ぶまれたこともありま。そんな中、会員各社は、SES 案件だけに頼っていたのでは先がない、と危機感を募らせました。時代の激変に合わせて、自分たちが変わらなければならないと、誰もが感じたと思います。

とはいえ、SES から受託開発へと舵を切るのは、そんなに簡単ではありませんでした。SES は、契約期間が続く限り、定期的に収入があり続けますが、受託案件は納品して初めて収入となります。そのため、先行投資が必要なのですが、SES ひと筋でやってきた会社

は、どうやって金融機関から融資を受けるのかさえ分からないのが実情でした。

貝瀬 そうだったんですね。

南出 だから、融資先を紹介するようなこともしました。現在では、SES よりも、受託開発や自社商品を開発する会社のほうが増えています。リーマンショックの前と後とは、会員企業のビジネスの内容がかなり変化したと言えるんです。それに合わせて、JIET もまた進化してきたというのが、これまでの歴史です。

交流や懇親ではなく、  
目的は「ビジネス」

貝瀬 JIET はいま、全国 11 支部、海外支部 3 支部、7 員会を持つ団体へと成長しまし

た。海外に支部を広げる国際委員会、同業他社との接点を増やす交流委員会など、活動の幅は拡大しています。

ところで、JIET の会員になると、どんなメリットがあるのでしょうか。

南出 まず会員の方々ですが、言うまでもなく、商談会によってビジネス創出ができる点です。JIET では、年間 400 回ものイベントを実施していますが、商談会だけでなく、セミナーや交流会なども行っています。以前に比べると、会員企業に提供できるサービスのすそ野は広がっています。

また、比較的大きな企業が入会する「CLUB JIET」もあり、このクラブのメンバーになると、中小 IT 企業とのネットワークを築くことができます。マイ

クロソフト、トレンドマイクロ、日立システムなどがメンバーとして名を連ねておられます。

いずれにしても、単なる企業交流会で終わっていないのが JIET の特徴。ただ懇親を深める場ではなく、「ビジネスを創出する」というところに主眼が置かれています。あくまで「ビジネス指向」の団体なのです。

貝瀬 確かにそうですね。リーマンショックで激減した会員が復活したのは、会員企業にとってメリットが大きかったからでしょうね。

南出 会員の質も上がったと思います。ブローカー的な会社は去り、実のある会社が残っています。

貝瀬 こうやって振り返ってみると、JIET も激動の時代を乗り越えていますよね。大変だっ

これまでも、これからも、あくまで「ビジネス指向」でいい。

特別非営利活動法人 日本情報技術取引所

理事長 南出 健治

神奈川県出身。1963 年生まれ。父親と共に 3 人で立ち上げた株式会社オーバシステムエンジニアリングは 550 社を超えるお客様やパートナー企業様に支えられ設立 37 年。製造業向けシステム開発、生産管理パッケージの自社開発販売、IoT、OBC 奉行シリーズ、応研大臣エンタープライズのアドオン等を業務としながら JIET の理事長として現在に至る。

特別非営利活動法人 日本情報技術取引所

広報委員会 委員長 貝瀬 幸敏

群馬県出身。1968 年生まれ。歌手や劇団員としての活動を経て大手半導体企業（株式会社アドバンテスト）に入社。その後、人材派遣会社の営業経験を生かして 28 歳で上京し起業する。現在では、有限会社 ORCAS の代表取締役として IT 系の事業経営を約 25 年間培いながら JIET の理事と広報委員長を担当している。





たこともたくさんあるかと思いますが、なぜ理事長は JIET の会員であり続けてきたのでしょうか？

**南出** 当社は今年で 37 期目に入ります。私が大学生のとき、父と立ち上げたのが当社なんです。だから私は、就職活動をしたことはありません。そんな私が、JIET の一員になることで、確固たるフィロソフィーや経営方針を持っている素晴らしい経営者と交流することができた。これは私にとって大きなメリットでした。

また、家族や社員にも打ち明けられない経営の悩みを、会員同士で相談し合うことができます。これは JIET 会員だからこそだと思います。そういう意味では、やめる理由がないんです。

**貝瀬** 同感です。われわれにとって、情報収集は事業の要です。本来なら飛び込みで企業訪問したり、名刺交換したりしながら、額に汗して情報を集めるのですが、JIET の会員であることによって、タイムリーで鮮度の高い情報がどんどん入ってくる。これを自分の事業に落とし込めるのですから、まさしく

くやめる理由がありません。

### コロナだからこそ JIET が機能した

**南出** IT はいまや、自動車産業ほどではないにせよ、社会のインフラに近づきつつあります。今後は海外進出も増えるでしょう。以前は、人件費の安い国に仕事を outsourc するという視点での海外進出が多かったのですが、これからは、海外企業を顧客にする、という視点での進出が多くなります。

当社はいま、東南アジアを中心に 20 社ほど顧客を持っています。むろん、現地には競合他社があり、価格の安さでは負けます。しかし、品質に関しては、比較にならないほど日本企業のほうが上。だから海外顧客をつかむことができます。

**貝瀬** 明るい展望が開けているということですね。しかし、このコロナ禍で、業績に影響を受けた会員企業もおられるかと思いますが。こうした非常時においても、やはり JIET は必要でしょうか。

**南出** はい。むしろ、こんな時期だからこそ JIET が役に立

ちます。昨年、コロナによる緊急事態宣言が発令されたとき、JIET はいち早くオンラインでの商談会に切り替えました。業界団体の中で最も早かったのではないのでしょうか。これによって、リモートによるイベントや会議を行うノウハウが蓄積され、「JIET なら何でもできる」という自信につながりました。

**貝瀬** そうですね。たとえば仕事で困ったとしても、JIET でつながっている仲間やパートナー企業の人脈を持っていることで、何とか乗り切ることができる。理事長がおっしゃる通り、コロナだからこそ JIET が機能した、と言えるかもしれませんね。

### JIET は畑。耕せば 耕すほど成果が実る

**貝瀬** 今後、JIET をさらに活用していただくため、広報や情報発信がますます重要になると思います。今回の「J-SHIP」リニューアルも、そうした使命感の中で持ち上がったものです。ところで、理事長が「J-SHIP」に期待することは何でしょうか？

**南出** アライアンスの成功事例

を掲載してほしいですね。どんな会員企業が、どのようなアライアンスを組んで成功したか。その具体例を発信してほしいと思っています。また、会員だけが見る会報誌ではなく、会員以外の皆さんに見ていただける情報誌であることを望みます。

**貝瀬** ありがとうございます。思いは私も同じです。会員、非会員問わず、誰にでも見ていただけるフリーペーパーのような情報誌をイメージしています。JIET と外部を結ぶ、架け橋のようなツールにしたいと考えています。

**南出** もう一つ、20 ~ 30 代に JIET の魅力を発信してほしいですね。現在の JIET 会員の多くは、年齢を重ねたベテラン勢です。若くはありませんが、ノウハウや経験値は非常に豊富。若い世代の方々には、ぜひこれを活用していただき

たい。個人的には、若いベンチャー企業に出資することも視野に入れていきます。

**貝瀬** 経営者教育も必要でしょうね。これまでのような、エンジニアのスキルを上げるための教育ではなく、志や使命感、理念を持った若い経営者を育てる教育こそが、IT 業界を盛り上げるのではないのでしょうか。

**南出** そうですね。うちの娘はいま中学三年生ですが、この子たちに「お父さん、カッコいい」と思ってもらうことが重要ですよ。

**貝瀬** そこはとても大事ですね (笑)。そもそも、この会報誌が「J-SHIP」と名付けられているのは、リーダーシップやパートナーシップといった「シップ性」を大切にしたいという思いが込められているからです。お互いにパートナーシップを発揮しながら磨き合い、自

分の枠を壊し、超え、広げながらリーダーシップを高める。それができる大きな船こそが JIET です。

**南出** JIET からコンテンツやツールが提供されるのを待っているだけでなく、ともに成長する上で、必要なものをいっしょに作っていく。そんな姿勢が必要なのかもしれませんね。

JIET はマーケットであり、畑です。どんな種を植え、どう耕し、どのような成果を得るかは自由。会員の皆さんには、ぜひともそこに取り組んでいただきたい。それによって、荒波に動じない強い企業、強い業界が築かれると思います。

そして JIET は 10 年後、国内だけでなく海外企業を含めた 1000 社を超えるグローバル団体として発展している。そんな姿が、私の理想とする JIET のビジョンです。

自分の枠を壊し、広げる。  
その「実現の場」がある。



# EVENT REPORT

## 第16回 通常総会

2021年6月4日(金)15時30分より、第16回通常総会が開催されました。昨年度に続き、新型コロナウイルスの感染防止の観点より、会場参加者を制限し、オンライン参加者と合わせての実施となりました。

正会員出席者数は、308名(うち会場出席者13名、オンライン出席者49名、委任状出席者246名)となり、以下の議案について慎重な審議のうえ、滞りなく承認されましたので報告いたします。なお、総会後に行われた臨時理事会において理事の選任がありましたので一覧をご参照ください。

### 第16回 通常総会「議案」

#### 第1号議案

2020年度事業報告書及び2020年度特定非営利活動に係る活動計算書監査報告書承認の件

#### 第2号議案

2021年度事業計画及び2021年度特定非営利活動に係る活動予算書決定の件

#### 第3号議案

定款変更の件

#### 第4号議案

役員選任の件



## 理事一覧・新理事者紹介

理事長		南出 健治	株式会社 オーバシステムエンジニアリング	代表取締役社長
副理事長	九州支部長	川崎 友裕	株式会社 MJC	代表取締役社長
	国際委員長	杉山 茂治	株式会社 オフィス未来	代表取締役
	働き方改革委員長	野木 秀子	KHA コンサルティング株式会社	代表取締役社長
理事	広報委員長	貝瀬 幸敏	有限会社 ORCAS	代表取締役
	情報システム委員長	佐々木 喜興	株式会社 シーキューブソフト	代表取締役
	青年委員長	池邊 和孝	株式会社 ネットフォレスト	取締役
	沖縄支部長	奥園 孝二	株式会社 トラスコム	代表取締役社長
	バンコク支部長	小暮 恭一	株式会社 エム・ソフト	取締役会長
	ソウル支部長	野口 義時	株式会社 ジー・ソフト	代表取締役
	関西支部長	岩下 隆祐	株式会社 マクティズム	代表取締役
	交流委員長	佐川 学	株式会社 シー・エス・エス	代表取締役社長
	千葉支部長	柄崎 有香	株式会社 グローブテック・ジャパン	取締役 営業本部長
	法務委員長	小畑 卓也	株式会社 コネクト	代表取締役
	埼玉支部長	影山 晴男	サンエイ・ソフトウェア・ジャパン 株式会社	代表取締役
	台北支部長	境田 穂穂	株式会社 SPL アネッグ	代表取締役
	東京支部長	中尾 洋道	株式会社 明幸フォーラム	代表取締役
	神奈川支部長	本田 篤志	株式会社 セカンド・ウェーブ	代表取締役
	北陸支部長	池田 一博	株式会社 美タイプ	代表取締役
	北海道支部長	齋藤 正泰	株式会社 ウェールズ	代表取締役
	東北支部長	伊藤 強	株式会社 アクティブクリエイト	代表取締役
	東京副支部長	海老原 裕一	株式会社 コスモニックツワン	常務取締役
東海支部長	高木 秀明	株式会社 ユーアイウッド	代表取締役	
監事		西 秀樹	HR 西雇用管理研究所	代表
		増田 洋一	株式会社 第一コンピュータサービス	代表取締役



北陸支部  
支部長  
池田 一博

池田 一博 (株式会社美タイプ 代表取締役)

2021年6月より清川前理事の後任として理事および北陸支部長を拝命しました株式会社美タイプの池田と申します。

弊社は福井県福井市にて1992年に創業したソフトウェア開発会社で、現在は小規模ながらも関東や中部に拠点を置きIT事業を展開させて頂いております。

JIETへ入会させて頂いたのは東海地区の別団体で以前からお世話になっておりました清川前理事とご縁がきっかけです。しかし入会当時は毎月金沢まで通いつつ、どこまでできるのか不安でしたが支部の幹事皆様のお力添えによりこの場に立たせて頂いております。

北陸支部は2017年に発足したまだ小規模な組織ですが幹事や会員同士は非常に交流が深く、積極的な活動を行い拡大しつつあります。現代はオンライン会議がスタンダードとなり支部や国境を越えて交流ができるチャンスと捉えております。

今後は商談会等も委員会や各支部とさらに連携させて頂き、未熟者ながら活動の輪を広げて行く所存です。



北海道支部  
支部長  
齋藤 正泰

齋藤 正泰 (株式会社ウェールズ 代表取締役)

今年度より理事、北海道支部長を拝命いたしました。(株)ウェールズの齋藤です。大役を仰せつかり身の引き締まる思いですが、微力を尽くして参りたいと存じます。

昨年より新型コロナウイルスによって、IT業界や北海道においても例外なく様々な変化がありました。働くスタイルも変わり、リモートワークが常識化したことで、現地に行かなくとも首都圏の仕事遂行が可能となり、地方企業にとって、追い風であると体感しております。これに乗り遅れることなく、JIETを活用し全国の会員企業様と共に活性化していければと願っております。

北海道支部では、昨年よりSlackにて情報交換を実施しております。皆様と公私共に楽しく交流をしておりますので、北海道企業に限らずとも、北海道に興味をお持ちの方は、参加をご検討頂けましたら幸いです。

今後も、皆様のご支援とご協力のもと活動を推進して参りますので、一層のご指導、ご鞭撻を賜りますよう、心からお願い申し上げます。



東海支部  
支部長  
高木 秀明

高木 秀明 (株式会社ユーアイウッド 代表取締役)

2021年6月より、植木前支部長の後任として、東海支部長を拝命させて頂きました株式会社ユーアイウッドの高木です。まだまだ若輩ですが、先輩方のご指導の元、精一杯努めさせていただきます。

2007年9月にJIETへ入会させて頂いたから社業の方向性に悩む時は、東海支部の仲間から解決のヒントを得る機会が多かったです。特に、清川前理事からは、経営者としてどの様に行動すべきか有形無形のご指導をいただきました。

さて、弊社は2007年4月に名古屋に創業した若い会社です。ものづくり愛知県のお客様に貢献するため、大手製造業様の生産管理システムを中心に事業を展開させて頂いております。

東海支部では「他団体との交流」と「他支部との交流」を推進してまいります。コロナ禍で直接の交流が難しい状況ですが、オンライン交流を活用して東海支部を盛り上げていきたいと思っておりますので、皆様にご協力をいただければ幸いです。



# Branch Report

このコーナーでは、各支部からの最新情報や活動記録および告知、支部会員紹介などをご紹介します。自身が所属する支部のみならず、JIET 全体を俯瞰することで、JIET 会員間で横断したビジネス創出のヒントとなる情報をお届けします。

Pickup!  
東京支部 TOKYO



## Branch Leader

JIET 東京支部 支部長 中尾 洋道 (株式会社明幸フォーラム 代表取締役)

1982年千葉県柏市生まれ。大学卒業後大手人材派遣会社入社、2008年明幸フォーラム入社、2009年先代急逝後、事業継承による同社代表へ就任。就任当初3年間は不景気や事業継承の難しさを痛感しながら経営に苦慮したが、現状を悲観する事より今ある全ての「モノ」にリスペクトする事を第一にし、取引先、社員、協力会社に恵まれて軌道に乗る。2015年より首都圏と地方学生を中心とした新卒採用をスタート。その後毎年チーム力でベテランから新卒まで一環したプロジェクトへ参入。2019年よりJIET 東京支部支部長

## 事業のレベルアップを目的とした、 2つの部会によるフォーラム

こんにちは、東京支部支部長の株式会社明幸フォーラム 中尾です。

東京支部の今年度の商談会はオンラインのみのリモート開催が中心ではありましたが、7月も4回目の緊急事態宣言により引き続きリモートでの開催でありました。

そう言った中、商談会ではコロナを考慮した営業ノウハウや、テレワークによる労務管理など旬な内容を厳選して開催しております。当面は、感染対策を徹底して参加者の皆様と共に、ビジネスの創出と良い取引の成立に繋がるように、オフライン開催した際は情報交換では是非「密」

に連携していきたいと願っております。

続いて支部長一押しのフォーラム活動をご紹介します。

東京支部では技術部会と新卒採用部会の2つのフォーラム活動を行っております。

まず1つ目の技術部会は、会員企業の主に若手技術者を中心に最先端のIT技術や社会人スキルなどの教育研修を中心に企画しております。日頃の現場とは別に「新しい技術を学びたい」や「スキルチェンジしたい」など各社課題は多々あると思います。そういった中で少しでも現場で活躍する従業員さんのスキルアップやモチベーション向上な

どを図る事で、自社の経営課題の改善にも繋がればと願っております。

次に2つ目は、新卒採用部会をご紹介します。2015年に発足した共同求人団体ですが、一番のウリはブラック求人が多い昨今、顧問社労士に許可された法令に遵守した企業しか参加できない団体です。

そして、経営者から人事採用担当者までが自ら汗を掻き、力を合わせ全国の大学、専門学校へ訪問し採用イベントを、紹介会社などを通さずに直接パイプを作って開催しております。

毎年の採用実績と学校との信頼関係によりお金では買えない

価値を築いております。

そして、採用した新卒が活躍する事でIT業界の発展、社会貢献にも繋がります。経営者の方や人事採用担当者の方、少しでもご興味あれば部会の定例会へ足を運んでみては如何でしょうか。

また、支部長として会員の皆様へ一言お伝えさせていただきます。

私中尾は2009年に先代社長から事業継承したのですが、その際は事業再建などに費やしており、お恥ずかしい話ですが3年間は会費のみを支払う幽霊会員でありました。当時は退会しようかと思った事もあったのですが、その前に利用できるものは

利用して、それでも合わなかったら辞めようという思いで活動してみました。実際に足を運んでみると、たくさんの営業担当者の方、経営者の方と素晴らしい出会いに恵まれました。結果、その貴重な出会いが自社の運営の礎となり財産となり、現在も非常に役に立っております。

会員の皆様にはJIETをたくさん利用して頂く事で1件でも取引に繋がるように、良いビジネスパートナーに恵まれるように支部長として企画運営して参りますので、是非東京支部へご参加して頂ければと思います。今後とも宜しく願い申し上げます。

## Branch Data

会員数：416名  
企業数：401社  
支部長：中尾 洋道  
問合せ：東京事務局/守屋  
連絡先：03-6435-1261  
E-Mail：tokyo@jiet.or.jp

北海道支部 副支部長 安田 敦 株式会社パリュソフトウェア 取締役

### 支部会員同士の迅速な情報連携用のために、Slack を活用

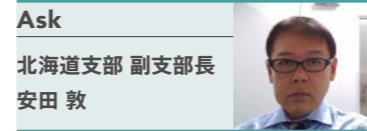
ブランド総合研究所による「地域ブランド調査 2020」の結果で、北海道は全国でもっとも魅力的な都道府県として12年連続の1位、もっとも魅力的な市区町村でも「札幌」と「函館」が同率2位、その他10位以内に二つの市が入るなど、全国的にみても大変魅力的な土地です。そのような土地にあって北海道支部は2021年7月時点で25社で構成されており、日々会員のビジネスの創出・拡大を目的に活動しています。

昨年10月より更なる会員

の連携強化とビジネスの拡大を目指して、北海道支部 Slack ワークスペースを立ち上げ運用を開始しました。

ここでは道内の案件の発注・受注情報はもとより、製品やサービスの告知から単なる世間話まで様々な話題が扱われており「地元の情報をリアルタイムに気軽にやり取りできる場」として運用されています。現在支部のほぼ全ての企業に参加いただいています。所属支部に関わらずJIET会員であれば、参加可能ですので興味があれば是非

事務局または支部幹事までお問い合わせください。



埼玉支部 佐藤 文哉 株式会社システムアドバンス 専務取締役

### テレワーク・リモートワークに働き方が大きく変化

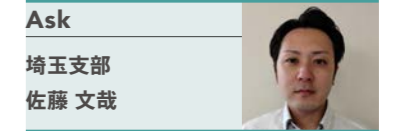
埼玉支部では、昨年度から幹事が2名増え、常に新しいことへの挑戦を視野に活動しております。また情報処理等の有益な情報を各社に提供できるように努めております。

商談会では昨年引き続き、オンラインでの実施が余儀なくされておりますが、昨今のホットな話題をテーマとした講習会の実施や、直近ではコロナ禍での営業状況やテレワークに関する問題点について（例えば社員の帰属意識が薄れ結果的に流出してしまう懸念など）、ど

のような策を練っているか、参加していただいている会員各社1社ずつ全体に向け発表しあって意見交換をしました。各社の対応内容については大変参考になりました。

埼玉支部として商談会の他にも、イベントとして過去に飛行場の見学や納涼船で懇親会など、記憶に残るようなユニークなこともしております。コロナの終息を迎えてからとなっておりますが、交流を深めることに特化したイベントを計画していこうと思っておりますので、皆様のご参加

を心よりお待ちしております。



東北支部 支部長 伊藤 強 株式会社アクティブクリエイト 代表取締役

### 地域の良さを生かした「つながり」と全国組織であることを活かした「つながり」を目指して

東北支部支部長を仰せつっております。株式会社アクティブクリエイト伊藤強と申します。

東北支部は2002年に設立され、古参の支部であるといえます。私は2015年度より支部長を拝命し、現在に至ります。現在17社で構成されておりますが、仙台などに支社や営業所等の出先機関がある企業様にもイベントに参加していただいております。

東北支部の活動としては、2020年の冬からのコロナ禍により、ほぼすべてがオンラインイベントとなっております。この文章

の執筆時点(21年7月)の状態ですが、病勢が落ち着いてワクチン接種がいきわたったタイミングで、集合型のイベントを実施できる日を心待ちにしている、という状態です。

これまでの活動としては、主に仙台駅近郊での営業商談会開催のほか、他団体、特にものづくり企業の団体EMS-JP様とのコラボで商談会を実施するなど、実際の仕事に直結できるような場をセッティングする活動を行ってまいりました。EMS-JP様とのコラボについては、先方も東北

支部を展開されており、同じ地域の中での交流から、連携して受注を取る事例が生まれそうになっております。

コロナ前には山形や盛岡など年に数度地域の趣向を凝らした商談会を実施してきました。こういった会合を再び実施することができ、全国の皆様と再びお会いできますことを楽しみにしております。



千葉支部 支部長 柄崎 有香 株式会社グローブテック・ジャパン 取締役

### オンラインを活用した、新たな活動を

2021年度の千葉支部長を務める事になりました株式会社グローブテック・ジャパンの柄崎です。どうぞ宜しくお願い致します。

千葉支部は2004年に発足し今年で17年目を迎え、会員数は27会員、幹事は7名で活動しております。

主なイベントとしては、定期的な商談会の開催、市場動向、法令改正等の概括的な情報交換等、企業同士が気軽に交流できる場を提供し、ビジネス活動を行っております。

昨今、新型コロナウイルスの

感染拡大の影響に伴い、千葉支部ではオンラインでの商談会を開催して参りました。企業での働き方もテレワークやリモートワークと呼ばれる在宅での働き方が一気に普及しましたが、一方では対面コミュニケーションの不足により心身のバランスを崩されたり、業務を行う上でセキュリティの問題や生産性の低下等、様々な場所で抱えている問題も多く医療問題、経済問題、さらには国際問題まで多岐にわたり非常に複雑かつ深刻です。

そこで千葉支部ではそれぞれ

の企業が抱えている身近な問題等も議題にあげながら、今後もタイムリーな情報発信や情報交換を行い、何よりも皆様の健康と安全を第一に考え、緊密に情報を連携し業界活動を発展・充実させることに尽力して参りたいと考えております。

今後とも変わらぬご支援のほど何卒宜しくお願い申し上げます。





神奈川支部 副支部長 前山 浩志 デジタルコム株式会社 代表取締役

### 会員同士の結束が自慢

神奈川支部は【熱い心と強い絆の素敵な仲間達】の集まりです♪ 苦しい時も嬉しい時も分かち合い、そしてお互いを高める為の本音の議論を交わし、動くときは一丸となります。【全ては業界発展の為】に日々奮闘しています。

#### 商談会を毎月開催

旬のテーマの講演会や商談会でビジネスチャンスの拡大や有益情報を提供しています。又、毎回行う懇親会を通じて会員間の心の距離を縮めています。

#### 自由闊達にして常に挑戦

いち早く神奈川県情報サービス産業協会との共催イベントを実現し、新たな出会いと会員増強を推進しました。又、幹事会の合宿では、池邊幹事(当時)が青年委員会構想を披露し、全会一致で後押ししました。

そして神奈川支部を長年率いて頂いた南出理事長がJIETのトップとなり改革に挑戦されています。

#### 積極的な交流

開港都市の横浜は、異文化を受け入れ交流を是とする文化が

根付いています。

例えば、沖縄支部の立ち上げに神奈川ゆかりの企業を紹介する等、全面協力しました。又、昨年はITフェアに大挙して参加し、候補企業を40社近く訪問し、会員増強のお手伝いをしました。

本年は北海道支部との交流会を計画しており、とても楽しみです♪ いずれ全支部に伺います! 皆さん待っててね~♪

#### Ask

神奈川支部 副支部長  
前山 浩志



東海支部 副支部長 植木 准 株式会社バリューソフトウェア 取締役

### 「コロナ禍に負けない!!」オンラインの活用

東海支部は昨年8月に設立20周年を迎え高木新支部長の元、本年度よりシテイクラフト杉江様と近代システムビューロー石丸様に新幹事として加わりいただき益々パワーアップしております。

商談会は毎月一回「東海方式」と呼ばれる議事進行により案件・人材情報が無い方も参加者全員が個人的な近況を報告して、お互いの人となりを知る事に重点をおいています。

土地柄のせいか、東京を始めとした他支部の会員様で支社・

支店・営業所が名古屋にある方の参加も多く、閉鎖的な東海エリアでの市場開拓の情報源として活用する会員様も多くいます。

また、コロナ禍で全国の支部に広まったオンライン商談会ですが手軽に他支部の商談会に参加できる環境が整ったことは不幸中の幸いではないでしょうか。

東海支部と他団体協力のもと、毎年秋に開催しております「クラウド・ITビジネスメッセ」は昨年に続き今年もコロナ禍のために開催を断念しておりますが、来年は開催できると考えて

おりますので各支部の皆様のご参加をお待ちしております。



#### Ask

東海支部 副支部長  
植木 准



北陸支部 幹事 秋山 晋太郎 株式会社ティー・エス・エル北陸 営業部 課長

### 新鮮な食べ物とともに幹事一同お待ちしております

北陸支部では毎月商談会を実施、また年1回は他支部を交えた情報交換会を開催しております。

弊支部は受託開発を主とするSierや優れた専門技術を持つSES企業、製造業務ノウハウを背景としたコンサル・研修企業など多様化した会員で構成されており、本音で活発に意見交換しながら密度の高い活動を行っています。

ですが、支部の会員数は他支部に比べるとまだまだ少ないので会員増強も目指し活動しています。

北陸は全国トップレベルの学力を持ち教育水準が高く、地理的・気候的にバランスが取れた風土が勤勉な人材を育てている素晴らしい地域です。支部では地場だけではなく、他拠点の持ち帰り案件も広く募集しております。プロダクト開発案件など長年経験したメンバーが多く在籍しておりますので、まずは小規模案件からでもご相談ください。オンライン会議が浸透してきたとはいえ、顔を合わせた打合せ・会談が必要な場面もあります。

いまや、北陸地域と首都圏・

関西・東海は電車で3時間前後、でアクセスできるので距離感を感じることも少なくなりました。年1回他支部を交えた情報交換会は各支部の特色を知る、交流を深める場として活用頂けるよう今期の開催を目指し企画しております。

コロナ禍が落ち着きましたら、ぜひ北陸支部商談会に直接お越しください。

#### Ask

北陸支部 幹事  
秋山 晋太郎



関西支部 支部長 岩下 隆祐 株式会社マクティズム 代表取締役

### コロナ禍でも、元気に会員増加!!

#### 関西支部の活動報告

関西支部では会員企業間での良い取引の成立を目指し、月に1度商談会を行っています。

商談会はオンラインとオフラインのハイブリッド形式にて、内容はIT経営や営業に役立つテーマの講演会、会員各社からの案件・人材情報や製品・会社紹介の発表、名刺交換会となっております。

また、関西(大阪)の事務局では、その場で商談が行える情報交換会を月に1度開催しております。

JIETはコロナ禍におきましてもち早くオンライン商談会を行い、各社の営業活動の支援を行ってまいりました。その結果、会員数の増加に繋がっております。

関西支部では今後も益々会員企業様同士で良い取引が多数成立するような仕組みをしっかりと作ってまいります。今後の関西支部の動向にご注目ください。

#### 2022年JIET EXPOは関西で開催!

JIET最大のイベントでありますJIET EXPOの第3回を関西(大阪)で開催することとな

りました。JIET EXPOとは全国の支部と委員会が一同に会し、JIET会員企業をはじめ、一般のIT企業、学生向けに様々な企画を用意しております。

1日を通して最先端のITに触れられ、講師によるここでしか聞けない講演などイベントが盛りだくさん!ぜひITビジネス拡大の機会としてご来場ください!

#### Ask

関西支部 支部長  
岩下 隆祐





九州支部 幹事 稲富 正典 株式会社 GEC 代表取締役

## ウイズコロナ・アフターコロナ時代を見据え新風を

## 九州支部では幹事役員の増員と商談会おこないました

緊急事態宣言や蔓延防止処置が続いていますが、九州支部では、2021年4月につづき6月も新幹事役員の追任、交代を全会一致で承認いたしました。ウイズコロナ・アフターコロナを見据え新風を迎え入れ活発な意見交換を行い、より多くの会員様のビジネス発展ができるよう務めていきます。

また、ハイブリッド形式での商談会ではありますが、多くの方に参加いただき名刺交換・情報

交換を行いました。弊社ごとではございますが新たな取引にもつながっております。

## 今後も九州支部の一員として盛り上げていけるよう頑張ります

2021年6月より、私ごとになりますが幹事に拝任させて頂くことになりました。役不足の部分もあるかと思いますが、メンバーの一員として九州支部、またJIETを盛り上げていけるよう務めさせていただきます。

さて、弊社は今期13期を迎えるにあたり、代表を先代より

譲り受け新体制のもと社業の発展に一意専心するとともに、IT業界の人材不足、70歳までの人材活用を含め、IT業界で活躍できる人材の教育やキャリアアップなどにも力を入れていければと思っております。

微力でございますが、JIETの益々の発展に寄与できれば幸甚です。よろしくお願いいたします。

Ask

九州支部 幹事  
稲富 正典

バンコク支部 副支部長 黒田 純一 M.SOFT Thailand CO.,LTD. Managing Director

## JIET初の海外支部です!

はじめまして。バンコク支部副支部長の黒田です。今回は初めての支部紹介となりますので、まずはタイの基本情報をお伝えします。

タイは東南アジアの中心に位置し、ミャンマー、ラオス、カンボジア、マレーシアと国境を接しており、面積は日本の約1.4倍、人口は2017年の調査で6,891万人と発表されています。首都バンコクには2つの国際空港があり、東京からの飛行時間は約6時間半、日本との時差は-2時間です。都内は鉄道、地下鉄、

バス、タクシーなどの交通インフラでほぼ全域が網羅されています。携帯電話の普及率は100%を超えており、5G通信サービスも開始されました。通信インフラも日本とのオンラインミーティングやデータ転送に全く問題ないレベルまで整備されています。物価は日本の半分以下で、IT企業の大卒初任給は円換算で9万円前後です。初めてタイを訪れる方は、バンコクが大都市であることに驚かれるかもしれません。

7月末現在、タイもコロナ禍の厳しい状況下にあり、政府の

強制力が強いにも関わらず、保証がないので経済的なダメージは計り知れません。また、ワクチン不足で接種が計画通りに進んでいないこともあり、今後の動向が気になります。しかし、IT業界は在宅勤務への移行が順調に進み、弊社も80%が在宅となっていますが作業は順調に進んでいます。オフショアにご興味のある方は是非ご一報ください。

Ask

バンコク支部 副支部長  
黒田 純一

沖縄支部 支部長 奥園 孝二 株式会社トラスコム 代表取締役

## コロナ禍でも絶えず繋がりや情報交換を大事にしていく

沖縄支部は2017年2月に発足し、4年目を迎えました。会員数は少数ですが、他支部との合同営業商談会を積極的に行なっております。

4年間地元企業、沖縄県及び県内のIT団体と交流を深めつつ営業商談会を通じて交流を実施してきました。昨年より新型コロナウイルスが流行によ

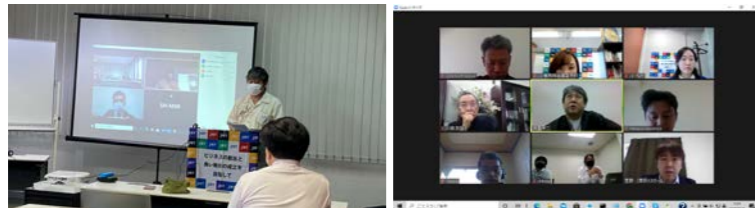
り、現地で直接交流する事が難しくなりました。その中でも現地での営業商談会を会場参加とWEB参加によるハイブリット形式で開催して、情報交換は必ず出来るようにしております。

沖縄支部ではコロナ禍における各企業の営業活動、技術管理、新卒採用、新人教育をいかにしているかを討論会とし

て意見交換会を行ってきました。オンラインでの参加は沖縄支部以外の、他支部からも多数ご参加頂き様々な考えや施策を勉強、共有する事ができ、有意義な会となっております。

また今後も沖縄支部では営業商談会を開催し、会員様の良い取引の成立を目指しますので、ぜひ沖縄支部にお越しください。

Ask

沖縄支部 支部長  
奥園 孝二

台北支部 支部長 境田 稔穂 株式会社 SPL アネッグ 代表取締役

## DX化の一助に台湾企業を!

はじめまして、JIET台北支部支部長を仰せつかっております、株式会社SPLアネッグの境田です。台北支部のご紹介をさせていただきます。

皆様もご存じのように、新型コロナウイルス感染症の封じ込めに成功した台湾も、変異株により新規感染者が急増し、さらに強化された制限措置が施行されている中、月に1回の幹事会の開催と日本国内の各支部が開催している商談会/イベントへの積極的な参加を中心に活動しております。

台北支部の会員企業様の殆どが、自社の製品・ソリューションを持ち、台湾市場で高いシェアを占めております。また、デジタル先進国でもある台湾国内においても強い競争力を持った企業様です。一方、日本では、デジタル化においては世界で大きな遅れをとっており、昨今では、DXの加速化が求められDXに取り組む企業が急増する事が想定されます。

このデジタル化ビジネスの一助を担うため、台北支部企業様に興味をもっていただき、もっ

と盛んに交流を持ちませんか? このパンデミックが終息した際には、商談会や交流イベントを再開させたいと思っておりますので、その折はどうぞよろしくお願いいたします。

JIET台北支部のホームページを開設しておりますので、是非ともご覧ください。

<https://www.jiet-taipei.com/>

Ask

台北支部 支部長  
境田 稔穂



ソウル支部 支部長 野口 義時 株式会社ジー・ソフト 代表取締役

### パッケージ製品の開発企業が一杯、ソウル支部

ソウル支部支部長を務めております、ジー・ソフト野口です。ソウル支部は、3年前に JJET 13 番の支部として設立いたしました。

韓国 IT 産業の強みはパッケージ開発、ソリューション開発です。ICT、IOT、セキュリティ、ビッグデータ、AI など様々なソリューションを開発しておりますが、営業力が不足している企業様が沢山いらっしゃいます。

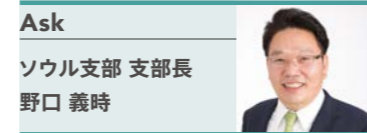
日本の会員様は、営業力が強い会社が多いので良いコラボレーションが出来るかと思ってお

ります。コロナ禍が続いている中、国を渡ることが非常に難しい状況ですが、ソウル支部は、オンラインを活用し日本の会員の皆様に発信できるようにしております。韓国語と日本語が対応できる事務局の要員もいるので気軽にご質問頂ければ幸いです。

ソウル支部は日本と韓国の懸け橋になり、良い取引の成立を目指します。

日韓ビジネス商談会、展示会などを定期的に開催し、日韓間ビジネス交流の活性化を目指し

ます。日本の最も近い国、韓国ソウル支部のビジネス商談会に是非お越し頂きますようお願いいたします。



Ask  
ソウル支部 支部長  
野口 義時

# ネットフォレストの BPOサービス にお任せください

営業事務

書類発送

電話受付

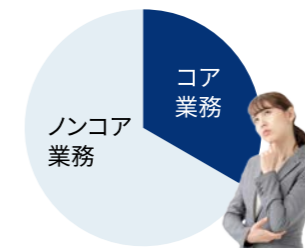
IT  
サポート

部分的な業務の委託ではなく、  
ある**業務の一連作業をお任せいただける**のが**特徴**です。

## BPOとは

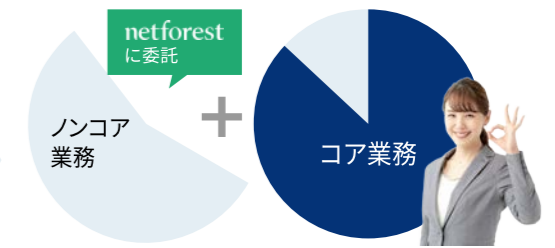
**Business (ビジネス)**  
**Process (プロセス)**  
**Outsourcing (アウトソーシング)**  
の略で、業務プロセスを外部委託することです。専門業者に委託することで、コア業務集中化やコスト削減、品質向上を実現します。

## Before



ノンコア業務が  
**コア業務を圧迫**

## After



ノンコア業務を外部委託することで、お客様が  
**コア業務に充てられる時間を拡充**します!

初期費用	<b>導入費用</b>	ご依頼業務に応じた、業務フローの検討、報告方法の検討を行います。	<b>50,000円</b> ~	初期費用 <b>無料</b> キャンペーン  JJET 2ヶ月 <b>無料</b> キャンペーン
月額料金	<b>電話対応1次受付委託</b>	電話受付後、伺ったご要件を所定の連絡先にエスカーション致します。トークスクリプトを設定することも可能です。	<b>月額50,000円</b> ~	
	<b>サポートセンター委託</b>	電話およびメールでの問合せ対応(月間20件)及び、契約手続き業務(月間10時間程度)を行います。作業量・内容ともに調整可能です。	<b>月額100,000円</b> ~	

キャンペーン  
コード  
▼  
**J-SHIP**

netforest BPO  
株式会社ネットフォレスト  
Tel.0166-74-7365

旭川支社  
〒078-8801  
北海道旭川市緑が丘東1条3-1-6  
旭川リサーチセンター2F

横浜本社  
〒221-0052  
横浜市神奈川区栄町5番地1  
横浜クリエーションスクエア16F

Webからの  
お問い合わせは  
こちらから!



## JJET説明会のご案内

広報委員会では、定期的に JJET の説明会を開催しております。会員、非会員、問わずどなたでも参加可能です。

JJET 説明会  
9月・11月  
開催日程

9月10日(金) 14時30分~ Zoom + JJET 東京事務局 会議室  
11月12日(金) 14時30分~ Zoom + JJET 東京事務局 会議室  
〒141-0031 東京都品川区西五反田2-12-3 第一誠実ビル6階

こんな方々にご参加いただきたい

- ① JJET 入会希望者、又は入会検討中の方
- ② 非会員だが JJET に興味がある方
- ③ パートナー企業様よりご紹介された方
- ④ パートナー企業様をご紹介したい方
- ⑤ 会員であるが JJET を活用されていない方
- ⑥ JJET を活用して事業収益に繋がりたい方
- ⑦ タイムリーなビジネス情報を収集したい方
- ⑧ 良い条件での案件人財情報を必要とする方
- ⑨ パートナー企業を必要とする方
- ⑩ 代理店や販売戦略などを必要とする方

上記以外でも教育やリクルート、各種セミナーや勉強会、労務関連や働き方改革、助成金や給付金など様々な情報を得る事が可能です。会員企業様の売り上げ向上となり事業促進に繋がっていただけるように是非 JJET を知って頂き、フル活用して頂きたいと思っております。

参加お申し込み、お問合せは JJET 事務局まで **TEL. 03-6435-1261**



PICK UP!

## 広報委員会

このコーナーでは、各委員会からの最新情報や活動記録および告知などをご紹介します。今号のピックアップ委員会は、「広報委員会」よりJIET Magazine [J-SHIP] のリニューアルについて、委員長の貝瀬幸敏さんへインタビューしました。



### About COMMITTEE

広報委員会では、JIETの広報活動を総括します。JIET Magazine「J-SHIP」の編集・発行や各種メディアへのリリース、ホームページ・SNS等でのPRなど、活動する分野は多岐にわたります。お気づきの点やご意見等ございましたら、ぜひお知らせください。

### シップ性を大切にした大型船

この度、JIETの会報誌であります「J-SHIP」をフルリニューアルいたしました。

JIETの活動情報を会員の皆様にお伝えしていくために、広報委員会の役割の一つとして会報誌「J-SHIP」を発行しております。

JIETの会報誌には歴史があり、初代理事長の時代に「波風」として誕生いたしました。そこからJIET会員の皆様に、IT団体としての活動情報などを発信されてきました。

そして二代目理事長の時代には委員会制度が導入され、広報委員

会として会報誌のリニューアルを図り「J-SHIP」が誕生いたしました。

「J-SHIP」の「J」は、JIETの「J」をとり、「SHIP」は、パートナーシップやリーダーシップなどビジネスに大切なシップ性を重要視しているという意味と大きな船（SHIP）を意味します。経済の大海原で悠々と、どのような荒波にも耐えられる大型船であるJIETの活動の中においてJIETと会員様との関係を維持し、さらには深める存在になる思いをこめて「J-SHIP」と名付けました。

更にバトンが三代目理事長（南出理事長）に渡され、広報委員会としても時代の流れに沿いペーパーレス化を図り、会員の皆様だ

けでなく誰でもいつでも見られる新Web版として、JIET公式サイトからアクセスできる第26号会報誌として9月1日にフルリニューアルをおこないました。

### 新鮮な情報を伝えるチャレンジ

今までの「J-SHIP」は、JIETのピックイベントである賀詞交換会と通常総会に合わせた年2回の発行としていました。会員の皆様へタイムリーな情報を発信するために今後は四半期ごとの四季報として出来る限りの最新の情報を発信していただけるように年4回の発行に

チャレンジしております。内容においても会員の皆様楽しんでいただけるように工夫していきたいと思えます。

リニューアル創刊において、支部報告、委員会報告をレギュラーコンテンツとし、特集による対談やイベントレポートなどを織り交ぜてJIETの活動を発信していきます。

次号以降では、IT業界での他団体との交流による動向情報、他業種や他機関との交流情報、大学や専門学校などにおけるリクルート関連情報、著名人との対談情報なども掲載していきたいと考えております。

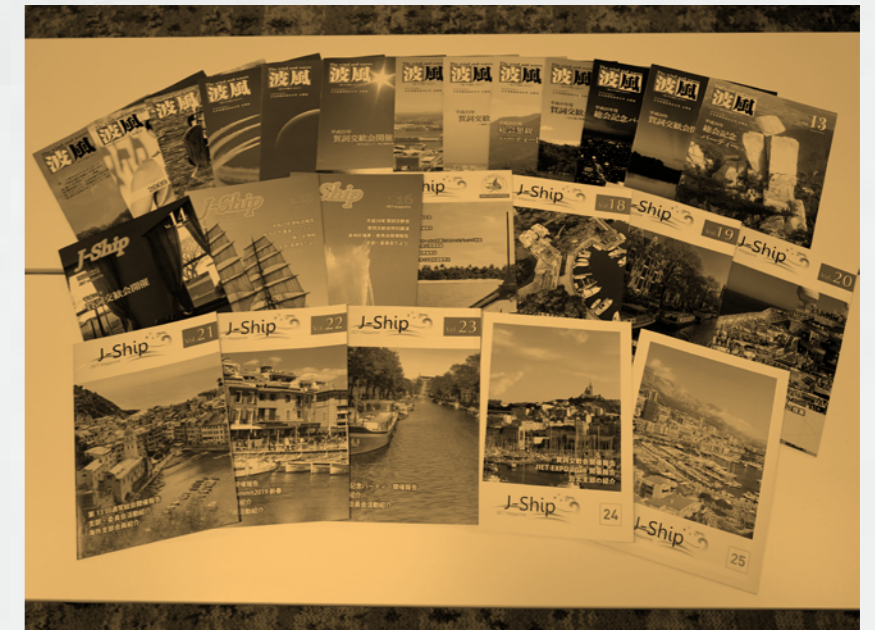
### オリジナル広告で自社アピール

現在、会員数800社以上、約5万人の目にとまる「J-SHIP」では、会員の皆様の売り上げ向上に繋がられるツールとして、販売促進やプロモーション、啓蒙活動や宣伝広告などあらゆる営業ツールとして活用していただけるよう広告ページをご用意しております。

会社案内や事業促進につながる広告、自社製品PRなどの情報をお伝えしていただくために是非「J-SHIP」の広告ページをご活用ください。（広告ページの詳細につきましては、JIET事務局までお問い合わせください）。

### JIET会員の特典のひとつとして

会員の皆様の福利厚生にもお役立てできるように、他業種や他機関との提携サービスの充実も広



時代の変化に合わせてカタチを変えてきた「J-SHIP」。今後はバックナンバーの整備も検討しております。

報委員会としては取り組んでおります。今後、提携サービスの情報も「J-SHIP」に載せていけるように活動していきます。その一例として、会議室など打ち合わせに必要な環境の提供や、アフターなどの親睦に必要な飲食店、出張や自社イベントに必要なホテルなどの宿泊施設、社員管理に必要とするコンテンツやツール、健康やご家族のケアに必要な環境、食品関連、生活用品、様々な福利厚生にリンクする内容を提携サービスとして提供できるようチャレンジしております。

### 変化し挑戦し続ける団体メディア

広報委員会では、様々な分野から情報収集をすすめ、この「J-SHIP」を介して、会員の皆様のビジネスや生活に活用出来るようにクリエイティブな会報誌を目指しております。

一般的に知られる会報誌としては、その期間の活動報告や事業報告のみでしかないイメージがありますが、それは活動団体の責務として果たしているだけだと感じています。

JIETは、会員の皆様と共に築き上げていく活動団体でありますので「J-SHIP」は今後も変化し続けるJIETらしい会報誌でありたいと考えます。IT業界会報誌として面白く、読みやすく、クリエイティブでオシャレなIT業界メディアとして発行していきたいと思えます。何かお気づきの点がございましたらJIET事務局までご連絡ください。

今後も広報委員会ではJIETの活動を通じて、会員の皆様のビジネスシーンや福利厚生などで活用できる情報を発信していきたいと思えます。

### Ask

広報委員会/委員長  
貝瀬 幸敏



## 交流委員会

## CLUB JIET や異業種との交流機会をつくってます!

交流委員会では、CLUB JIET 登録企業の誘致活動を行い、一般会員との交流機会をつくり、ビジネス創出を促す活動を行っています。CLUB JIET は、エンドユーザー企業の「CLUB JIET【EU】」と、製品やサービスを持っている企業の「CLUB JIET【SV】」があり、計 47 社が登録しています。CLUB JIET【SV】については、日本マイクロソフト社等の大手 IT 企業を中心に入会を頂いておりましたが、最近では、DX が加速している中で、X-tech と呼ばれる勢いのあるスタートアップ企業が台頭してきていることもあり、新興の特

化したサービスを持った企業も増えてきています。CLUB JIET 会員と一般会員の交流については、イベントを開催し、そこで CLUB JIET 会員を紹介し、懇親会により直接コネクションをつくる機会を設けています。コロナ流行後は、いち早くオンラインイベントを開催し活動を継続致しました。オンラインで開催することにより、遠方の会員企業も参加して頂くことに繋がりました。これを切っ掛けに、今後は全国的な活動に繋げていければと考えております。7 月には明治安田生命様と共催

で、異業種交流イベントも企画いたしました。一般会員がエンドユーザー企業との直接取引を増やし、日本のデジタル化推進に貢献できるように、更なる活動範囲の拡大を図ってまいります。私たちと一緒にビジネスの創出機会をつくりませんか? 交流委員会では、一緒に活動して頂ける仲間を募集しております。是非、ご連絡を頂きたい、お待ちしております!

## Ask

交流委員会/委員長  
株式会社シー・エス・エス  
代表取締役社長  
佐川 学



## 国際委員会

## 上海ソフトウェア対外貿易連盟との MOU 締結

→ んにちは。国際委員会委員長を仰せつかっている株式会社 オフィス未来の杉山です。国際委員会は会員間のグローバルなビジネス取引を促進するため海外へ活動範囲を広げております。主な事業としては海外支部の設立準備、及び運用サポートを実施しており、バンコク支部、台北支部、そしてソウル支部の設立/運用のサポートを行って参りました。その中で各地域に根ざした活動が出来るよう、積極的にローカルのソフトウェア団体等と MOU (覚書) を締結し、合同でイベントを実施しております。

また今後は日本の IT エンジニア不足をカバーするべく、中国の IT 人材を育成し、採用するプロジェクトを実施していきたいと考えております。その第一歩として 2021 年 6 月 23 日に上海ソフトウェア対外貿易連盟 (SOBUS) とオンライン上で MOU を締結致しました。これを機に JIET 会員様が優秀なグローバル人材の採用が出来る様、後押しが出来れば幸いです。国際委員会は引き続きグローバルな交流やビジネス創出を目指して邁進していきますので今後とも宜しくお願い致します。



## Ask

国際委員会/委員長  
株式会社オフィス未来  
代表取締役  
杉山 茂治



## 情報システム委員会

## Cloud-JIET が生まれ変わります。

会員の皆様には、日頃より Cloud-JIET をご利用いただきありがとうございます。情報システム委員会では、Cloud-JIET の改善や機能の追加などを主な活動として取り組んできました。また、2015 年より、旧「JIET 情報システム」より、会員 WEB サービスのシステムを現「Cloud-JIET」へ移管しましたが、設計当初からの時間の経過、技術の進歩などを鑑み、より良い安全で会員の皆様が使いやすいシステム、また今後の JIET の発展の為に拡張性も考慮した新システムを構想し

ています。新システムの大きな特徴としては、今までの会員情報機能に追加して、JIET 会員企業様の特徴、ISO・P マーク等の保有資格、オフショア・ニアショアの実績・取引希望、受託取引の実績などの登録と閲覧機能を実現し、これまで以上に親和性が高く、JIET 会員企業様に対して「ビジネスの創出と良い取引を目指す」仕組みを提供したいと考えています。また、一部の情報を外部に閲覧可能なものとして新規会員獲得に繋げる、友好団体の会員に一部機能を開放し、ビジネスの創出のき

かけとするなどより多くの企業との出会いを広げる仕組みも検討しています。上記を含めた提案依頼書という形で皆様にご報告させていただく予定ですので、リニューアル版 Cloud-JIET (仮称) にご期待いただければ幸いです。

## Ask

情報システム委員会/委員長  
株式会社シーキューソフト  
代表取締役  
佐々木 喜興



## 青年委員会

## 「テレワーク時代の今こそ若手層の交流を」

→ んにちは。JIET 青年委員会 A チームです。私達は IT 業界の今後を担う若手や中堅層を盛り上げることを目的とし、これまで各地で様々な交流会を行って参りました。昨年からコロナ禍の影響により、対面でのイベント実施が困難

となり、リアルからオンラインへの移行を余儀なくされています。青年委員会の醍醐味でもあるクリスマスや BBQ 等の季節イベントも当面難しいでしょう。委員会発足から 6 年目となり、これまでのノウハウを生かして、今まで以上に参加しやすく有意義なイ

ベントを実施できるよう尽力しております。コロナ禍である今こそ、交流会をきっかけに若手のモチベーションアップや意識改革に繋がる機会を提供していけたら嬉しい限りです。次回掲載時には交流会の様子等をお伝えできればと考えております。



青年委員会は、A・B・C チームに別れて、全国のイベント開催を担当しております。

## Ask

青年委員会/副委員長  
サンエイ・ソフトウェア・ジャパン株式会社  
営業本部 課長  
増田 裕和





## 働き方改革委員会

## 働き方改革委員会アンケート結果について

新型コロナウイルスは、世界中の人々の行動に変化をもたらしました。日本においてはテレワークの普及率が他の先進国と比べ低い状況でしたが、この間、急速に進みました。

働き方改革委員会では、昨年6月、テレワークを中心とした状況調査を行いました。この時はまだ何が何だか訳がわからない状態の会社も多く、実にテレワークというものを初めて実施した会社が86%、でも仕事の7割はテレワークでできた。メリットは生産性向上、通勤緩和など。デメリットは環境不足や、コミュニケーション不足があがった。

それから1年。テレワークもほぼ定着し、客観的な見方ができることで、再度アンケートを実施した。その結果、84%の会社はテレワークを実施。ほぼ毎日(37%)、週2・3回(37%)、週1回以下(26%)という結果だった。かなり浸透しているといえる。メリットは、生産性向上、女性社員の活躍、働きやすい職場につながり、離職率がさがった、退職した元エンジニアの再雇用、地方での雇用、なにがしか事情のある人材の雇用、コロナ回避、通勤時間の節約など、多くのメリットがあげられた。一方、デメリットとしては、ちょっとしたコミュニケー

ション不足、運動不足、メンタル、セキュリティ面などがあげられ、1回目に比べて様々な状況を示していた。

詳細は別途報告するが、皆さんの関心の高さが見られ、今後はデメリットの部分を解決していくなど、委員会としての今後の活動に非常に参考になる貴重なデータでした。大切に生かしていきたいと思えます。ありがとうございました。

## Ask

働き方改革委員会/委員長  
KHAコンサルティング株式会社  
代表取締役社長  
野木 秀子



## 法務委員会

NPO 法人として所属している  
会員・職員のためのルールづくり

## 法務委員会って何してるの？

法務委員会は、JIET に在籍する会員、支部幹事、委員会委員、理事役員、職員を含めたすべての皆様が、生き活きと活動していただく為の、ルール作りを担当している委員会です。

法務委員会は諮問委員会ですので、理事長をはじめ、理事会や支部会員からの要望にたいして、調査・提案・策定をする機関となります。

## 具体的には？

・定款の修正検討 条文の作成  
- 支部設立の為に支部部分の情報追加、NPO 法改正に合わせた

条文の見直しの実施

・内部規定の見直し、新設 - 職員の規程 → 就業規則等 - 組織運営で必要な規定 → 理事会 / 委員会 / 支部規定など  
・発信物内容のチェック  
・他

上記対応について法務委員会からの作成物や提案内容に対しては、JIET に所属しております顧問弁護士並びに顧問社会保険労務士がリーガルチェック並びに助言教授いただき進めております。

## 無料サービス

JIET 顧問弁護士・顧問社会保険

労務士の会員サービスとして1回に限り無料でご相談を頂けます。

※相談後に、着手など費用が発生することがあれば、その時点で必ず前もって費用についてお知らせいたします。

法務委員会は、JIET に在籍するすべての皆様が生き活きと活動していただく支えとなるよう、努めて参りますのでよろしくお願いたします。

## Ask

法務委員会/委員長  
株式会社コネクト  
代表取締役  
小畑 卓也





## システム開発で あたらしい未来に挑戦

システム基盤構築  
運用設計/導入  
ソフトウェア開発

株式会社アイキューブ URL: <https://www.icube-inc.com>  
〒103-0002 東京都中央区日本橋馬喰町 1-3-6  
馬喰町三京ビル 2F

機械・電気・情報学科 他

## 理系学生紹介サービス

完全成功  
報酬型

新卒紹介

正式入社後 1人=40万円 (税別)

① 全国理系教授訪問



0円

貴社を  
プレゼン

② 大学・高専・専門に配布する  
求人票・ポスター  
無料制作・配布



③ 理工系ナビ無料掲載



<https://rikoukeinavi.com>

お気軽に  
お問い合わせ  
下さい

札幌 東京 名古屋 大阪 福岡 沖縄

BT社しごとナビ株式会社

〒164-0001 東京都中野区中野4-1-1 中野サンプラザ9F

TEL: 03-5942-3073 担当/西川

E-mail: nishikawa@brain-t.biz

URL: <https://www.brain-t.biz>



# 拡大報告

新J-SHIP 最初の拡大報告ページでは、神奈川支部の拡大の取り組みをご紹介します。各支部、委員会における会員拡大のヒントになれば幸いです。



神奈川支部  
支部長

本田 篤志 (株式会社セカンド・ウェーブ代表取締役)

関東圏の支部では東京に続き会員数が多い支部ではありますが、記事を見て頂いてもわかる通り、JIETの各支部の中でも際立ってユニークな幹事が多いのが神奈川支部の特徴です。  
会員の皆様、是非とも多くの方に商談会に(関東圏のリアル参加のみならず、オンラインでも)ご参加頂き、有益な情報交換を行えればと思います。  
今後とも引き続き神奈川支部をよりよくお願い申し上げます。

## JIET 神奈川支部を超えるのは JIET 神奈川支部のみ!?

遡ること4/15(木)ホテルプラム横浜(定員250名)においてビジネスフォーラムが開催されました。この開催の背景には他団体とのコラボレーション(共催)という狙いがあり、『一般社団法人 神奈川県情報サービス産業協会』(略称: KIA)との合同開催を行いました。

KIAは全国の情報サービス協会の中でもトップクラス\*の規模を誇る神奈川の地域に根ざした老舗のIT業界団体であり、神奈川支部とKIAでは、この共催イベントを『ビジネスフォーラム』と呼び、通常の商談会の一部として年一回の合同開催を行っています。

\*参考会員数: JIET 神奈川会員 76社 KIA 会員 291社

会場でのリアル参加とオンラインでのリモート参加のハイブリット開催でした。会場では細部まで徹底された感染対策が施されホテルでの会食が実現しました。

現在はコロナ渦ということもありますが、参加者が非常に多くJIET EXPOを彷彿とさせる活況な商談会(ビジネスフォーラム)となりました。(本イベントに対する会員の期待度が伺えました。)

商談会(ビジネスフォーラム)は企業説明、製品・サービス説明の枠が設けられておりJIET、KIA双方の会員企業が思考を凝らし自社の強みを発表します。

第1部商談会、第2部懇親会の2部構成になっており、有益な情報交換のタイミングが豊富に用意されているのが特徴です。

KIAが保有する会員291社とのコラボレーションは神奈川県下で営業し、『ビジネスネットワーク』を構築したい企業にとってはこれ以上の『営業活動』はありません!つまり、神奈川支部でJIETに加盟するとKIAと深い繋がりが容易に構築可能なのです!神奈川支部ではこのイベントを活かした会員拡大が主な活動と言えるでしょう!



## 交流が盛んな神奈川支部だから

### JIET 加盟のメリットがある!

先述の通り、神奈川支部は全国の支部の中でも積極的に他団体との交流を推進しております。

東海支部、東北支部においても共催を実現しているモノづくりコンソーシアム『EMS-JP』(会員企業130社)との合同商談会。神奈川支部としても東海支部、東北支部、沖縄支部に足を運び支部間交流と同時に各地方の他団体との交流も行っています。

また、産学連携の一例として『神奈川工科大学』の公開商談会からの受発注コンペも実現できました。神奈川は自分達の枠組みを超えて大きく活動しています。

それもそのはず、神奈川支部の幹事メンバーはそれぞれが他団体にも所属しており、他団体の中核でも活動をしながら日々、『IT業界のプレゼンス向上』に汗水を流しているからです。

まるでJIET(神奈川支部)に入会しただけで他団体にも入会したような錯覚さえ感じます。(これは本当に!)さらに神奈川支部の一般会員の中にもKIAに入会している隠れ**ハイブリット会員**は多くいらっしゃいます!

神奈川支部では他団体との交流を継続して推進し会員企業に**ハイブリット**な付加価値を提供できればと幹事メンバー一同頑張っております!

神奈川での活動を通じ、『**在って良かったな! 逢えて良かったな!**』と思える機会をどんどん創出していきたいと思えます。

JIETに入会したなら、ぜひ神奈川支部の活動にご参加を頂き**ハイブリット**な体験をしてみても如何でしょうか?

ご覧のみなさん、是非!私たち神奈川支部とコラボレーションしましょう!引き続き会員拡大を第一に取り組んで参ります!(幹事メンバー一同)

# 神奈川

**第60回神情協ビジネスフォーラム  
KIA & JIET 共催**

本日の商談会発表企業様

- 新明和ソフトテクノロジー株式会社
- 株式会社Q
- 株式会社NTQジャパン
- マジックソフトウェア・ジャパン株式会社 (Web発表)
- 応研株式会社
- ビー・アイ・スクエア株式会社





# 9 September

**R** 商談会 (対面開催) **O** 商談会 (オンライン開催) **H** 商談会 (ハイブリッド開催)

MON	TUE	WED	THU	FRI	SAT	SUN
30	31	1	2	3	4	5
6	7	8 バンコク <b>O</b>	9 埼玉 <b>O</b> 広報 JIET 説明会 <b>H</b> 東海 <b>H</b> 北陸 <b>O</b>	10	11	12
13	14	15 神奈川×北海道 <b>H</b> 九州 <b>H</b> 関西 <b>H</b>	16	17	18	19
敬老の日 <b>20</b>	21	22 東北 <b>O</b>	秋分の日 <b>23</b>	24 沖縄 <b>O</b>	25	26
27 東京 <b>O</b>	28	29	30	1	2	3

# 10 October

MON	TUE	WED	THU	FRI	SAT	SUN
27	28	29	30	1	2	3
4	5	6	7 千葉 <b>O</b>	8 北陸 <b>O</b>	9	10
スポーツの日 <b>11</b>	12	13 ソウル <b>O</b>	14 東海 <b>H</b>	15 バンコク <b>O</b>	16	17
18	19 神奈川 <b>R</b>	20	21 関西 <b>H</b> 北海道 <b>H</b>	22 働き方改革 <b>O</b>	23	24
25 東京 <b>O</b>	26	27	28	29	30	31

# 11 November

MON	TUE	WED	THU	FRI	SAT	SUN
1	2	文化の日 <b>3</b>	4	5	6	7
8	9	10 バンコク <b>O</b>	11 埼玉 <b>O</b> 東海 <b>H</b> 広報 JIET 説明会 <b>H</b>	12	13	14
15	16 神奈川 <b>R</b>	17	18 関西 <b>H</b>	19 北陸 <b>O</b> 北海道 <b>H</b>	20	21
22 勤労感謝の日 <b>23</b>	24	25 東京 <b>O</b>	26	27 北海道青年交流会 <b>O</b>	28	29
29	30	1	2	3	4	5

※ 2021年8月26日現在の予定です。各日程は変更・中止となる可能性がありますので、ホームページの「交流会・イベント情報」または、各案内メールをご確認ください。